



El Centro Regional Ramsar para la Capacitación e Investigación sobre Humedales en el Hemisferio Occidental (CREHO), ubicado en la Ciudad del Saber, Ciudad de Panamá, fue creado mediante un Acuerdo entre el Gobierno de Panamá y la Secretaría de la Convención de Ramsar el 28 de febrero del 2003, durante la 29ª Reunión del Comité Permanente de la Convención. El objetivo general de CREHO es "Fomentar la investigación en el manejo y uso racional de los humedales en las Américas, a través de la capacitación, el desarrollo de herramientas de evaluación de impactos, metodologías y valoración económica, además del establecimiento de mecanismos de comunicación".

ANUNCIO DE CONSULTORÍA CONSULTOR PARA RECAUDACION

TERMINOS DE REFERENCIA

Antecedentes

El Centro Regional Ramsar para la Capacitación e Investigación sobre Humedales para el Hemisferio Occidental es un organismo internacional que trabaja en el marco de la Convención Ramsar y de sus iniciativas regionales. El área de trabajo del CREHO es el Hemisferio Occidental que incluye a las 29 partes contratantes de la Convención Ramsar en las Américas. El CREHO tiene como sus objetivos los siguientes:

1. Generar conocimientos a través del desarrollo de investigaciones y estudios referentes al manejo y uso racional de los humedales, teniendo en cuenta los aspectos de la biodiversidad y los beneficios de las poblaciones humanas del hemisferio;
2. Preparar recursos humanos mediante el desarrollo de programas de capacitación y formación, procurando ampliar los conocimientos teórico- prácticos sobre los humedales;
3. Aplicar los objetivos del Plan Estratégico de la Convención de Ramsar, promoviendo la cooperación científica y técnica y el intercambio de experiencias en el uso y conservación de los humedales en el Hemisferio Occidental y otras regiones del mundo.

Para el logro de estos objetivos el CREHO tiene las siguientes funciones:

1. Promover y coordinar investigaciones y estudios científicos en la región para ampliar los conocimientos sobre humedales en cuanto a sus funciones y valores, su biodiversidad e indicadores de características ecológicas, y en lo relativo a valoración económica y manejo de estos ecosistemas, con la finalidad de fomentar la sostenibilidad y conservación de los mismos;
2. Coordinar y realizar cursos, seminarios, talleres, conferencias y reuniones así como otros eventos similares, regionales y subregionales e internacionales para ampliar los conocimientos sobre humedales y sobre la Convención;
3. Establecer una red de monitoreo de humedales en la región, con miras a procesar, analizar e intercambiar información determinante para la toma de decisiones;
4. Coordinar el establecimiento de una red de difusión de la información, tecnologías e investigaciones desarrolladas por el CENTRO;
5. Establecer convenios de cooperación técnica y de investigación con universidades, centros de investigación, organizaciones gubernamentales e instituciones intergubernamentales y no gubernamentales a nivel local, regional y mundial;
6. Producir material informativo, bibliográfico y documental para contribuir al mejor conocimiento de los humedales;
7. Desarrollar labores de asesoría y consultoría dirigidas al estudio y manejo de humedales.

Cualificaciones y experiencia

- Formación profesional – preferiblemente en recaudación de fondos, administración, ciencias sociales o ambientales
- Mínimo de cinco años de desarrollo estratégico de recaudación (incluyendo manejo de donantes, identificación, vinculación con donantes, escritura de propuestas)
- Record probado de éxito en recaudación.
- Conocimiento del ciclo de proyectos.
- Demostrado éxito en preparación de propuestas y aplicación a convocatorias de subvenciones que hayan sido aprobadas para financiamiento.
- Buen conocimiento de la situación actual de financiación y de las condiciones de negocios para el sector ambiental en las Américas.
- Conocimiento de donantes que están actualmente financiando proyectos en las Américas.
- Familiaridad con las fuentes de financiación para proyectos relacionados con la comunidad ambiental y de los humedales.
- Conocimiento de los ciclos de recaudación, formatos de propuestas y procedimientos de aplicación con donantes claves.
- El candidato ideal debe ser energético, flexible y adaptable en su enfoque, estar dispuesto a trabajar individualmente o en grupo y tener excelentes habilidades de comunicación.
- Dominio profesional avanzado del idioma inglés (requerido) y español (preferiblemente).

Actividades principales

- Identificar el conocimiento, habilidades e insumos requeridos por la organización para cumplir con la estrategia y el plan de recaudación.
- Trabajar con el Comité de Recaudación de la Junta Directiva y la Dirección Ejecutiva para identificar fuentes de financiamiento diversificadas para cubrir las acciones técnicas y los costos administrativos de CREHO, con miras a la sostenibilidad programática y operativa de la organización.
- Identificar potenciales donantes y desarrollar una base de datos o identificar bases de datos existentes que sean regularmente actualizadas, resumiendo el rango de donantes con real potencial e interés de financiar las actividades que realiza CREHO.
- Identificar oportunidades de financiamiento (corporativas, fideicomisos, agencias de financiamiento e individuos) internacional y local.
- Identificar las organizaciones, agencias de gobierno, sector privado u otros que pueden estar interesados en contratar servicios o invertir en los programas de CREHO.
- Coordinar con el Comité de Recaudación de la Junta Directiva y la Dirección Ejecutiva la revisión, actualización e implementación de la estrategia de recaudación, la cual guiará a la organización en su esfuerzo de recaudación de fondos para el 2010-2012.
- Priorizar oportunidades potenciales de financiamiento de acuerdo con las mejores prácticas posibles que concuerden con el ámbito de las actividades y proyectos del CREHO y con el interés del donante.
- Proveer recomendaciones de los pasos a seguir para acercarse a las fuentes de financiamiento identificadas.
- Establecer contacto con fuentes de financiamiento potencial y viable conjuntamente con el Comité de Recaudación de la Junta Directiva y la Dirección Ejecutiva, que representen un alto potencial de concretarse en corto y mediano plazo.

Entregables / Productos

- Plan de trabajo con cronograma de cumplimiento.
- Diagnóstico institucional de las capacidades institucionales para la recaudación de fondos, y plan de fortalecimiento para consolidar la recaudación en forma efectiva y eficaz a nivel institucional.
- Base de datos de donantes estructurada geográficamente (por ejemplo: Norteamérica, Europa, Asia, Latinoamérica, etc.) y por tipo de sector de la fuente (por ejemplo: individuos, cooperación bilateral, multilateral, fundaciones, corporaciones, fondos ambientales, otros).
- Lista de las oportunidades de financiamiento, priorizando de acuerdo a aquellas que concuerden mejor con el ámbito de acción de CREHO y con el interés de la fuente. Identificar aquellas que ofrecen mayor oportunidad para concretarse positivamente y las recomendaciones para el contacto y seguimiento de estas fuentes.
- Lista de organizaciones, agencias de gobierno y sector privado que pueden estar interesados en financiar o en contratar los servicios de CREHO. Esta lista debe estar basada en oportunidades concretas identificadas.
- Estrategia de recaudación de CREHO actualizada para el 2010-2012, incluyendo la identificación de fuentes alternativas adicionales para la recaudación.
- Plan de acción con su presupuesto para implementar la estrategia de recaudación con proyectos específicos basados en los programas y en una visión de sostenibilidad financiera de la organización.
- Marco de referencia para las propuestas de proyectos y aplicación a subvenciones para fuentes específicas de financiamiento basado en los hallazgos de la etapa de investigación de fuentes potenciales.
- Acciones preparatorias a seguir para concretar donaciones para el 2011 y 2012.
- Diseño de una estrategia de sostenibilidad financiera de la organización con su plan de implementación para el mediano plazo y largo plazo.
- Estudio para crear un fondo patrimonial de CREHO y desarrollo de tareas iniciales para su creación.
- Propuestas elaboradas y entregadas a potenciales donantes con alto potencial de concretarse.
- Fondos concretados o en proceso de negociación con alto potencial de concretarse para el 2011.

Ubicación

Se espera que el consultor se encuentre en una localización geográfica que le permita acceso directo a fuentes potenciales de financiamiento para el CREHO. Por tanto, no se requerirá que el consultor se encuentre físicamente en el país sede de la organización (Panamá).

Se establecerá como parte del plan de trabajo del consultor los mecanismos y periodicidad de las comunicaciones y acciones de coordinación continua con el Comité de Recaudación y la Dirección Ejecutiva. Se espera usar medios electrónicos (Skype, correos electrónicos), teleconferencias y reuniones presenciales (cuando sea necesario).

Periodo y monto de la consultoría

La consultoría tendrá un periodo de 12 meses, a partir del 15 de octubre de 2010 hasta el 15 de octubre de 2011. Monto total de la consultoría: US\$33,800.00. La forma de pago se acordará contra entrega de producto.

Aplicaciones

Se deben enviar los siguientes documentos:

1. Carta de presentación y expresión de interés en inglés y español.
2. *Currículum vitae* (en español e inglés), con información de sustento de la experiencia en recaudación.
3. Tres cartas de referencia laboral.
4. Formulario de aplicación.

Enviar toda la documentación a los siguientes electrónicos:

rmontanez@creho.org

Con copia a: creho@creho.org / creho2010@gmail.com

Asunto: Aplicación consultor de recaudación – (su nombre)

Fecha límite para aplicar: **21 de septiembre de 2010.**